



INDHOLDSFORTEGNELSE

INDHOLDSFORTEGNELSE.....	1
HVEM ER MICHAEL	1
LINDGAARD/PEDERSEN – UNGO BOX	2
WEBSTECH – TRÅDLØSE SENSORER TIL LANDBRUG	3
LINTRONIC – 17.000 ENHEDER SOLGT I 60+ LANDE.....	5
HRV-PROGRAMMET – MIT HJERTEPROJEKT	6
MC-TOUR –PÅ 5 SÆSONER	7
HBK & DATASHEET-PROGRAMMET	8
MICHAEL LINDGAARD	Fejl! Bogmærke er ikke defineret.

HVEM ER MICHAEL

Jeg er en man nemt undervurderer, men ikke en man kan holde nede ret længe.

Jeg har slidt 5 psykologer op gennem tiden. Jeg kender efterhånden mine styrker og mine svagheder.

- en multispecialist
- en systemarkitekt
- en underviser og foredragsholder
- en opfinder og udvikler
- en programmør
- en producent
- en sælger med stærkt kundetække
- en menneskeforståer
- en visionær pioner
- en problemknuser der aldrig giver op



Jeg ser mønstre og muligheder, som andre ofte overser. Jeg udvikler og bygger løsninger, der holder vand. Jeg løser problemer, før andre opdager dem. Jeg får ting til at ske.

• 40+ år i elektronikdesign, software, micro-processorer og systemudvikling • 30+ år i ledelse, udvikling, salg, installation, support og undervisning • 25+ år i køretøjsindustrien – 100.000 alarmsystemer solgt • 20+ år i home automation – 17.000 systemer solgt til 60+ lande • 7 år i telematik – Support Manager, Project Manager, Senior Product Specialist, Technical Solutions Manager • 3 år med strain gauge load cells, elektronik, forstærkere og software



LINDGAARD/PEDERSEN – UNGO BOX

Wix hjemmeside – lpas.dk

Min rejse startede med udviklingen af softwaren til den amerikanske UNGO BOX bilalarm. Men jeg stoppede ikke ved softwaren.

Jeg byggede:

- hele forretningsmodellen
- supportstrukturen
- dokumentationen
- salgsstrategien
- partnernetværket
- træningsmaterialet
- og den logik, der gjorde produktet skalerbart

Resultatet blev 100.000 solgte alarmsystemer på 10 år.

De fleste mærkeværksteder kendte os dengang, og mange af dem endnu.

Vi underviste mekanikere, tekniske skoler, forsikringselskaber og politiet

Det lærte mig at kombinere teknik, strategi, salg, support og skalering i én samlet løsning. Det lærte mig at bygge noget, der holder – og vokser.

At salg og support er følelser.



UNGO,
et helt nyt
koncept indenfor
bilsikring og -sikkerhed

LogicSensor justeres til 225 forskellige følsomhedsgrader. Du skal blot bede UNGO om at justere sensoren, så finder den automatisk præcis

Rudekvalitet Vindstød

den følsomhed, som passer til din bil og de påvirkninger du er interesseret i. Det tager kun nogle få sekunder, og du kan selv ændre følsomheden til hver en tid.

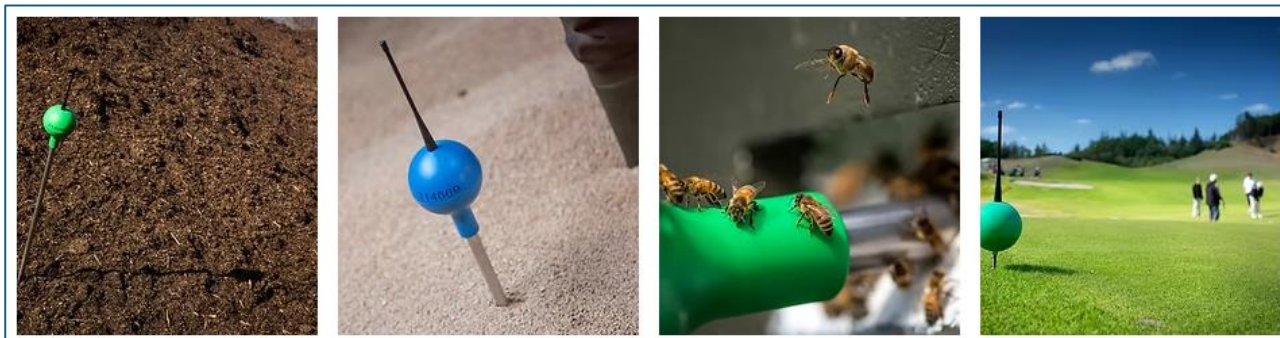
Ingen uønskede påvirkninger
Microprocessorens styre program i UNGO 6000 serien, har indbygget situationsfølelse, der er specielt designet til bl.a. at analysere



WEBSTECH – TRÅDLØSE SENSORER TIL LANDBRUG

[Hjemmeside](#)

Jeg fik muligheden for at sætte mit præg på Webstech – og jeg greb den. Her byggede jeg et af de mest gennemførte produktions-, kvalitets- og logistiksystemer, jeg har skabt.



Webstech producerer både til lager og ordre, og jeg designede et system, hvor **ALT** er styret, dokumenteret og kontrolleret ned til mindste detalje:

- hvilke printkort der sidder i hvilke produkter
- hvilken softwareversion der ligger i hver enhed
- halvfabrikata, kundevarianter, opdateringsstatus
- del-test, slut-test, pakning, kurer, levering
- serviceflow, datasikkerhed, backup, hosting
- fuld sporbarhed fra rå komponent til faktura

Jeg byggede et **24/7 overvågnings- og produktionssystem**, der automatisk:

- aflæser nye ordrer via webservice
- sender besked til producentens ordrekontor
- styrer statusflag og produktionsklarhed
- sikrer at ordrer kun kan trækkes én gang
- forhindrer fejl, dobbeltproduktion og rod

Jeg udviklede **Manufacturing-programmet**, hjertet i hele produktionen. Det styrer:

- hardwarevalg
- softwareversioner
- automatisk download og unzip
- automatisk sletning af gamle versioner
- automatisk opdatering ved hver opstart
- automatisk tildeling af serienumre
- funktionstest
- labelprint
- lagerstyring

Det er bygget til at være **idiotsikkert**, lynhurtigt og fuldautomatisk. Montricens eneste opgave er at vælge den rigtige hardware – resten klarer systemet.



Jeg byggede også:

- on-the-fly firmwareopdateringer
- minimumsversionskontrol
- need-to-have vs nice-to-have opdateringer
- fjernsupport med skærmovertagelse
- automatisk fejlregistrering
- natlig vækkeprocedure der kan håndtere 1600 produkter på én nat
- tracking-integration
- kundelogin-system
- automatisk oprettelse af kunde profiler
- automatisk opstarts-email
- serviceflow der starter automatisk ved fejl

Jeg byggede et system, hvor produkterne “sover” på lager for at spare batteri, og vågner hvert 30. minut for at sende temperatur, batteriniveau og serienummer. Det giver fuld kontrol over lagerets sundhed.

Jeg byggede en **vækkeprocedure**, der:

- scanner serienumre
- validerer data
- sorterer defekte enheder
- sender godkendte produkter videre til pakning
- opdaterer Navision via webservice
- sikrer at serienumre matcher varenummer og ordrelinje

Alt sammen for at sikre én ting:

Ingen fejl. Ingen om-igen. Ingen bullshit. Kun kvalitet, kontrol og præcision.

Webstech var stedet, hvor jeg kunne udfolde hele min systemarkitektur-hjerne. Og resultatet står stadig som et af de mest robuste produktionsflows, jeg nogensinde har bygget.

“Webstech har gennem 2012-2013 optimeret på en række værktøjer, som alle ugens dage, 24 timer i døgnet, kontrollerer kundernes anlæg, så vi kan afhjælpe et ulmende problem, måske allerede før kunden opdager det. Vi kalder dette serviceprogram 24/7.”

- Michael Lindgaard, ServiceChef



LINTRONIC – 17.000 ENHEDER SOLGT I 60+ LANDE

[Facebook](#) – [Hjemmeside](#)

Jeg opfandt en Universel Signalconverter, der løste et kæmpe problem for B&O kunder og mange andre. Det bragte mig på rejser jorden rundt 5 gange.

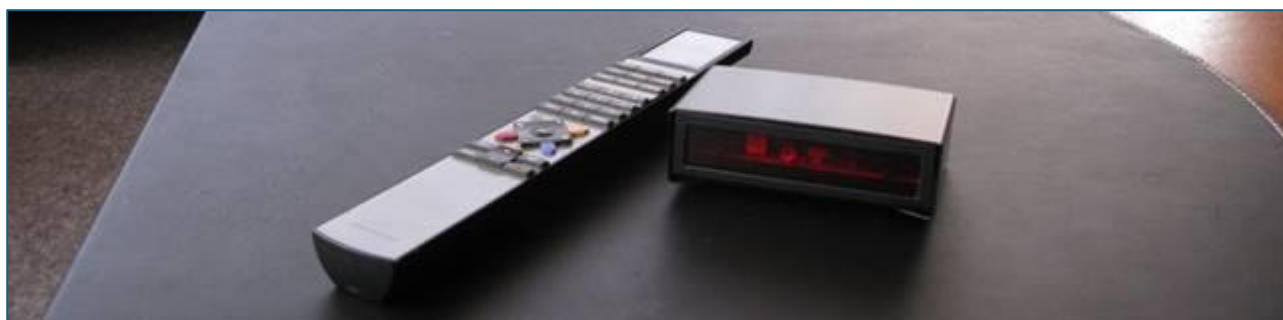
Det blev til 17.000 solgte enheder i 60+ lande og sidder i hoteller, restauranter, casinoer, lyst yachter og tusindvis af private hjem.

Men LinTronic var mere end et produkt. Det var:

- et brand
- en supportmodel
- en kundebase
- en teknisk standard
- en bro mellem teknologier, der ikke kunne tale sammen

Jeg arbejdede tæt sammen med Bang & Olufsen, Crestron, KNX, politi og militær – steder hvor præcision og stabilitet er livsnødvendigt.

Min dokumenterede kundetilfredshed på 98,3% kommer herfra.





HRV-PROGRAMMET – MIT HJERTEPROJEKT

[Hjemmeside](#)

Mit HRV-system er ikke bare software. Det er en revolution i forståelsen af menneskets fysiologi.

Via et almindeligt brystbælte måler og analyserer jeg:

- stress
- restitution
- mental belastning
- parasympatisk/sympatisk balance
- søvnkvalitet
- fysisk respons
- hjerterytmevariation
- kroppens evne til at håndtere pres

Jeg har dyb viden om:

- ADHD
- diabetes
- stress
- det autonome nervesystem
- energiregulering
- menneskers reaktioner under pres

Jeg underviser i det. Jeg formidler det.

Jeg gør det forståeligt.

Det er et af mine mest personlige og banebrydende projekter.



Understanding my heart: a personal journey into stress, HRV, and heart health
Michael Lindgaard | Tue, 17 Feb 2020 00:00 | 1 min read

Over the past few years, heart health has become a very personal topic for me. Both of my brothers experienced cardiac arrest, and because there was a possibility of hereditary causes, I underwent a series of medical examinations myself. That process sparked a deeper curiosity: how much can we understand about our own heart and stress levels in everyday life?

This curiosity led me to explore Heart Rate Variability (HRV) – a scientifically recognised way of assessing how the autonomic nervous system regulates the heart. HRV measures the variation in timing between heartbeats and is one of the most meaningful indicators of stress, recovery, sleep quality, and overall resilience. Generally, a high HRV reflects balance and calm, while a lower HRV can signal strain or prolonged stress.

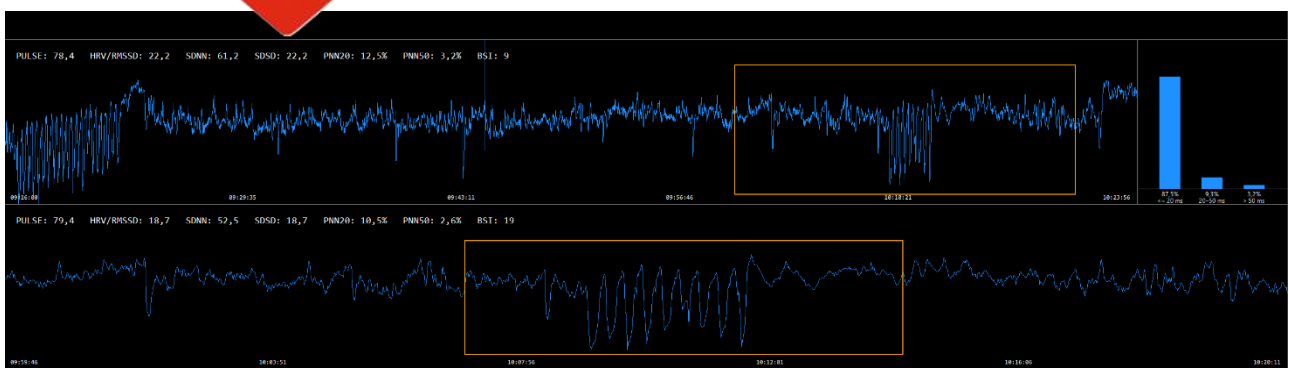
To make this knowledge more accessible, I developed a simple Windows®-based HRV & Stress Monitor that works with standard chest straps (such as Polar or Garmin). It allows anyone to measure their heart rhythm at home – without exercise – and gain insight into:

- Heart rate and R-R intervals
- HRV (RMSSD) and stress-related indexes
- Extrasystoles (double beats)
- How breathing, sleep, food, and daily habits influence the heart
- Real-time effects of guided breathing on stress levels

The goal is not to diagnose medical conditions, but to provide a practical, private observation tool that increases awareness, supports well-being, and helps document patterns that are often difficult to capture during a short clinical visit.

If you're curious about your own stress levels, want to understand your heart rhythm better, or simply want a data-driven way to support healthier habits, you're welcome to reach out.

Write your post here
Share any updates, ideas or thoughts...





MC-TOUR –PÅ 5 SÆSONER

[Facebook – Hjemmeside](#)

Jeg har bygget MC-TOUR fra ingenting i 2021 til et fællesskab med 19.000 medlemmer i 2025.



Opret en medlemsprofil på vores hjemmeside så vi kan fokusere mere på din kommune.

Jeg har designet:

- konceptet
- strukturen
- logikken
- navigationen
- systemerne
- værktøjerne
- oplevelserne
- fællesskabet



Jeg bygger ikke bare teknologi.

Jeg bygger menneskelige relationer, oplevelser og sammenhold.

MC-TOUR er ikke bare endnu en hjemmeside eller endnu en Facebook-gruppe. Det er en bevægelse. Et fællesskab skabt af hjerte, nysgerrighed og ønsket om at give noget tilbage.

Ride to Live 🏍️ Live to Ride Love ❤️ Respect Rubber 🍷 Down





HBK & DATASHEET-PROGRAMMET

[Hjemmeside](#)

I HBK arbejder jeg som udekørende teknisk sælger – men jeg tænker ikke som en sælger. Jeg tænker som en systemarkitekt, der bygger værktøjer, der gør mig selv og hele organisationen stærkere.

Jeg udviklede **SalgsProgrammet**, et af de mest effektive salgs- og serviceværktøjer, jeg har lavet.

Det kan:

- slå ethvert typenummer op og finde OEM-priser på sekunder
- beregne fair priser for skæve mængder (fx 6 stk)
- downloade datasheets og monteringsvejledninger
- omdøbe PDF'er til typenummer
- zippe dem
- oprette en færdig email til kunden – på sekunder
- konvertere Power BI-rapporter til Excel med årets fair priser
- beregne volumenpriser for store mængder
- lave Excel-ark med logaritmisk skala, så kunden kan se, at han allerede har gode priser
- trække alle navne og emails ud af Outlook
- filtrere uønskede modtagere
- opdatere modtagerlister
- sende batch-emails med max 20 modtagere for at undgå spam
- drag-and-drop af emails for automatisk at finde kundens adresse
- drag-and-drop af ordre-PDF'er for at udtrække typenummer og sende datasheets automatisk
- give ekstrem kundeservice på sekunder
- lade hver sælger have sin egen lokale kontaktliste

Når backoffice sender en ordre, kan jeg:

- drag-droppe emailen
- lade programmet læse PDF'en
- udtrække alle typenummer
- hente datasheets
- sende opdateringer til kunden
- alt sammen automatisk

Det er ikke et program. Det er en **superkraft**.

Det gør mig hurtigere, skarpere, mere præcis og langt mere værdifuld for kunderne. Det er sådan jeg arbejder: Jeg bygger værktøjer, der gør mig selv – og alle omkring mig – bedre.



KONTAKT

[LinkedIn](#) - [Facebook](#) - [Hjemmeside](#)



Telefon:

- +45 2876 7699

Emails

- mr.michael.lindgaard@gmail.com
- michael.lindgaard@lintronic.online
- mctour.eu@gmail.com